

HIER GEHT MEHR FÜR SIE

Als Werkstudent im Bereich Sales unterstützt du TOUGH beim Aufbau einer qualifizierten Lead-Pipeline. Du recherchierst potenzielle Kunden, pflegst unser CRM-System HubSpot und bereitest die Übergabe qualifizierter Leads an unser Sales-Team vor. Dabei erhältst du Schritt für Schritt Einblicke in Outreach, Pipeline-Management und den gesamten Vertriebsprozess. Neugierig geworden? Dann bist Du bei uns genau richtig! Werde ein Teil des Teams unserer Tochtergesellschaft **TOUGH Training** und unterstütze uns für unser innovatives Spin-off in der **HOCHTIEF PPP Solutions GmbH** in befristeter Anstellung am Standort Essen oder Würzburg.

Werkstudent (m/w/d) Sales - Lead Generation

Ihre Aufgaben

- **Lead-Recherche & Marktanalyse**: Du recherchierst mit Hilfe unserer Systeme wie HubSpot passende Unternehmen, Ansprechpartner und Zielkundengruppen im Bau- und Infrastruktursektor
- **CRM-Pflege & Lead-Qualifizierung**: Du dokumentierst Rechercheergebnisse, pflegst Lead-Daten sauber im CRM (HubSpot) und unterstützt bei der Priorisierung vielversprechender' Kontakte
- **Outreach-Vorbereitung**: Du bereitest Listen, Informationen und Anknüpfungspunkte für Sales-Outreach vor und übernimmst schrittweise erste Outreach-Aktivitäten
- **Schnittstelle zum Sales-Team**: Du arbeitest unseren Sales Managern zu und sorgst dafür, dass qualifizierte Leads reibungslos an das Vertriebsteam übergeben werden
- **Reporting & Pipeline-Management**: Du verfolgst den Status von Leads, dokumentierst Fortschritte und bereitest regelmäßige Auswertungen vor, damit das Team den Überblick über Pipeline und Konversionsziele behält

Ihr Profil

- **Studium & fachliche Basis**: Eingeschriebener Student (m/w/d) im Bachelor oder Master in BWL, VWL, Wirtschaftsingenieurwesen, Ingenieurwissenschaften oder einem vergleichbaren wirtschaftsnahen Studiengang
- **LeadGen- & CRM-Verständnis**: Erste Berührungspunkte mit Vertriebsprozessen, Lead-Management, Sales-Outreach oder CRM-Tools wie HubSpot sind von Vorteil
- **Produktverständnis & Analyse**: Du arbeitest dich schnell in unsere Lösungen ein und kannst daraus passende Kundengruppen, relevante Use Cases und vielversprechende Leads ableiten
- **Kommunikationsstärke**: Du kommunizierst sicher, klar und freundlich auf Deutsch und Englisch - schriftlich wie mündlich
- **Proaktive Arbeitsweise & Tool-Skills**: Du arbeitest eigenständig, sorgfältig und beharrlich, denkst lösungsorientiert und bist sicher im Umgang mit PowerPoint, Excel und den gängigen MS-Office-Produkten

Ihre Vorteile

- **Du arbeitest agil in einem Start-up-Umfeld** und profitierst gleichzeitig von der Sicherheit eines großen Konzerns
- **Attraktive Arbeitsbedingungen:** Möglichkeit zu mobilem Arbeiten
- **Umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten:** Zahlreiche Schulungen an unserer HOCHTIEF-Akademie, damit Du kontinuierlich wachsen kannst
- **Ganzheitliche Gesundheitsangebote:** Physiotherapeuten und Betriebsärztin direkt vor Ort, regelmäßige Bewegungsangebote
- **Moderne Arbeitsumgebung:** Parkplätze, Zuschüsse zum Betriebsrestaurant und Deutschlandticket unterstützen Deinen Arbeitsalltag

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbungsunterlagen über unser Online-Bewerbungsformular. Bei Fragen - auch zur Barrierefreiheit - steht Dir Nick Weißgerber gerne zur Verfügung.

Wer wir sind

HOCHTIEF ist ein technisch-ausgerichteter, globaler Anbieter von Infrastrukturlösungen mit führenden Positionen in Nordamerika, Australien und Europa und einer starken Präsenz in den schnell wachsenden Märkten für Rechenzentren, Energiewende und nachhaltige Infrastruktur.

HOCHTIEFs neuestes Spin-off **TOUGH Training** ist ein führender Anbieter von Gaming-Software, die interaktives und praxisnahes Lernen in der Baubranche ermöglicht. Mit einem Fokus auf spielerische Lernmodule bereitet TOUGH Mitarbeitende optimal auf die Herausforderungen des Arbeitsalltags vor – ganz ohne Gefahren. Die Software simuliert realitätsnahe Szenarien, sodass Mitarbeitende in einer sicheren Umgebung lernen können, was ihre Sicherheit am Arbeitsplatz erhöht.